

Le groupe des sociétés de conseil OPTinnove et TECHNOFI acquiert la société de conseil ABSO Conseil et se positionne comme un acteur de référence du conseil en innovation.

Le 24 mai 2017, le groupe des sociétés de conseil OPTinnove et TECHNOFI a acquis le cabinet de conseil en stratégie et études de marché ABSO Conseil, par le biais de sa holding : la financière NENUPHAR.

Le groupe, créé en 2010, étoffe ainsi son offre de conseil aux entreprises. Couvrant jusqu'alors les domaines du financement et du management de l'innovation, cette offre inclut désormais les phases amont d'études et de positionnement stratégique. Le groupe affirme ainsi plus que jamais son ambition: s'imposer comme un acteur de référence pour l'accompagnement des projets innovants à l'échelle nationale, et européenne.

Paris – Tour Montparnasse, le 2 juin 2017

En intégrant **ABSO Conseil**, société spécialisée dans les études de marché et le positionnement stratégique des projets innovants, le groupe des sociétés de conseil **OPTinnove** et **TECHNOFI** se place en acteur incontournable dans l'accompagnement du développement de l'innovation à l'échelle nationale.

Depuis les études de marché initiales jusqu'aux solutions de financement et de management de projet, le groupe propose en effet une gamme complète de services étoffée et pointue. Il affirme sereinement son ambition : s'imposer comme un acteur de référence dans le secteur du conseil en innovation à l'échelle nationale et européenne.

En novembre 2015, **OPTinnove** avait acquis **TECHNOFI**, cabinet ayant développé depuis 1985 des compétences spécifiques en matière de management de projets innovants, en particulier dans les technologies vertes. Au-delà du financement, le groupe élargissait ainsi son offre au conseil dédié à la gestion aval de l'innovation.

L'intégration d'**ABSO Conseil**, acteur reconnu pour la qualité et l'efficacité de son accompagnement des porteurs de projets, comme pour son intégration à l'écosystème des incubateurs et des accélérateurs de l'innovation, complète et renforce l'offre de services en amont du processus d'innovation.

Conseil expert à chaque étape du processus d'innovation

Le groupe propose une offre d'accompagnement cohérente comprenant :

- ⇒ le **conseil stratégique** et la réalisation d'**études de marché** en amont des projets
- ⇒ l'accompagnement des Directions Financières dans la **recherche de financements pour leurs projets innovants**,
- ⇒ l'appui aux Directions Techniques et de Recherche pour la partie **management de l'innovation**.

Cette gamme connaît un succès rapide, avec le soutien des politiques publiques au service de l'innovation et sous la pression de la concurrence internationale. L'innovation constitue en effet un



enjeu essentiel pour les entreprises françaises de tous secteurs et de toute taille. L'ambition du groupe est de les accompagner de la façon la plus efficace à chaque stade de leurs projets.

Les sociétés **OPTinnove**, **TECHNOFI** et **ABSO Conseil** offrent un **haut niveau de conseil à forte valeur ajoutée** dans le domaine de l'innovation, qui s'avère plus que jamais stratégique pour l'économie nationale. Cette offre s'adresse à des entreprises de toute taille, de la startup aux grands groupes.



*« L'acquisition d'**ABSO Conseil**, société spécialisée dans les études de marché et le positionnement stratégique des projets innovants, marque une nouvelle étape importante de notre développement, souligne Patrick Chanudet Président du groupe. Elle nous permet d'étoffer notre offre de conseil très en amont de la chaîne de valeur de l'innovation. »*

Dans le cadre de cette stratégie de développement, le groupe prévoit à la fois un développement organique et de nouvelles acquisitions de compétences en matière de conseil en innovation pour soit compléter son offre de conseil soit renforcer ses parts de marché.

*« Rejoindre le groupe des sociétés de conseil **OPTinnove** et **TECHNOFI** va nous permettre de poursuivre notre croissance, et de bénéficier de nouvelles opportunités, explique Frédéric Volle, dirigeant fondateur d'**ABSO Conseil**. Nous rejoignons un groupe dont les valeurs sont très proches des nôtres, et qui nous permettra de poursuivre pleinement l'aventure en gardant l'esprit de start-up à l'origine de notre succès. »*



À propos d'OPTinnove / TECHNOFI

	
<p>CHIFFRES CLÉS</p> <ul style="list-style-type: none">+180 clients+500 missions réalisées+38M€ de financements publics obtenus10 collaborateurs	<p>CHIFFRES CLÉS</p> <ul style="list-style-type: none">+40 clients+500 missions réalisées+400 M€ de financements publics obtenus16 collaborateurs
<p>OPTinnove est organisé autour de 3 départements distincts :</p> <ul style="list-style-type: none">• Commercial et marketing : développement commercial, téléprospection, gestion du portefeuille clients, définition des offres, marketing des offres ;• Production des Financements de l'innovation : rédaction des dossiers de financements publics, suivi des dossiers auprès de l'administration ;• Administratif et Financier : social, comptabilité, juridique, RH, finance.	<p>TECHNOFI est un des leaders français du conseil en Management de l'Innovation.</p> <p>Le cabinet spécialisé dans le financement et le management de l'innovation durable dans les secteurs :</p> <ul style="list-style-type: none">- du bâtiment,- de l'électricité bas carbone- de l'utilisation des bioressources- des procédés de fabrication- des autres chaînes de valeur
<p>VALEURS</p> <p>Taille humaine Pour OPTinnove, chaque client est unique. Notre ADN est celui des start-ups. Nous privilégions l'agilité, la réactivité. Nous tenons un engagement sans faille au résultat durable.</p> <p>Orientée résultat OPTinnove accompagne ses clients dans la durée. Son <i>business model</i> est basé sur un <i>success fees</i> à 100%. Concrètement la mission de conseil n'est facturée que lorsque le client a obtenu l'agrément Crédit Impôt Recherche, le paiement de son Crédit d'Impôt Recherche et/ou Innovation, ou s'est vu attribuer son statut de Jeune Entreprise Innovante.</p>	<p>VALEURS</p> <p>Initiative TECHNOFI aide ses clients à promouvoir l'initiative permettant de générer des produits, services, organisations ou modèles commerciaux innovants</p> <p>Convergence TECHNOFI soutient la convergence d'équipes multidisciplinaires autour d'ambitions de croissance partagées pour développer l'innovation.</p> <p>Communication TECHNOFI favorise la communication, clé de succès pour transformer vos ambitions en innovations</p> <p>Engagement TECHNOFI respecte les objectifs de vos projets, leurs délais et les investissements attendus.</p>



La société **OPTinnove** a été créée en février 2010 sous la forme d'une Société à responsabilité limitée, transformée en mai 2014 en Société par Actions Simplifiée (SAS) au capital social de 20.000€, immatriculée au RCS de Nanterre (92) sous le n° B 520 230 004

La société **OPTinnove** est détenue à 100% par la société **Holding Financière NENUPHAR** depuis mai 2014. Cette Société par Actions Simplifiée (SAS) au capital social de 600.000€ immatriculée au RCS de Nanterre (92) sous le n° B 802 316 307 détient également la société **TECHNOFI** depuis le 12 novembre 2015, et la société **ABSO Conseil** depuis le 24 mai 2017.

À propos d'**ABSO Conseil**

La société **ABSO Conseil** est un cabinet de conseil en stratégie et études de marché créé fin 2008 à Montpellier par Frédéric Volle. Cet ancien consultant d'un grand cabinet de conseil international décide de se lancer dans l'aventure entrepreneuriale avec pour ambition d'accélérer la croissance de ses clients, notamment dans l'innovation. Rapidement rejoint par Sylvain Ballester, Paul Klein puis par Grégoire Machenaud, Abso Conseil se positionne rapidement comme un acteur de référence régional. En 2012, l'ouverture du bureau parisien donne un nouvel élan au développement de l'entreprise.

En moins de 10 ans, grâce à l'implication quotidienne de ses consultants et de ses associés, Abso Conseil s'est fait une place dans le paysage des cabinets conseil, en privilégiant toujours la qualité du service, l'esprit start-up, la rigueur et l'implication forte auprès de tous ses clients (de la start-up au grand groupe)

Au total, une vingtaine de collaborateurs, répartis entre Montpellier et Paris, œuvrent au quotidien à la réussite des projets des clients.

Consultants experts

Les consultants d'**ABSO Conseil** sont issus de grandes Ecoles de commerces et d'ingénieurs : AgroParisTech, ESSEC, Montpellier SupAgro, Toulouse Business School, ENSAIA, etc.

Leurs profils complémentaires permettent le développement d'une vision pluridisciplinaire et d'une approche multisectorielle.

Un environnement de travail stimulant et dynamique, des perspectives de carrières intéressantes et l'ambiance de groupe qui règne au sein des équipes, se traduisent par une forte implication de chaque collaborateur dans les missions qui lui sont confiées.



Une offre d'accompagnement résumée en 3 mots Etudes - Stratégie – Innovation de proximité

L'offre d'**ABSO Conseil** s'articule autour des études de marchés, de la stratégie et de l'accompagnement de projet innovants.

L'offre « Etudes » est destinée aux décideurs des collectivités et aux organisations professionnelles. Abso Conseil a spécialisé cette offre dans le secteur agri/agro.

L'offre « Stratégie » s'adresse aux dirigeants de PME/TPE ayant la volonté d'accélérer leur croissance à travers la conquête de nouveaux marchés et/ou en développant des produits innovants.

L'offre « Innovation » s'adresse en priorité aux porteurs de projets innovants. La forte intégration du cabinet au sein de l'écosystème de l'innovation en fait également un partenaire naturel des structures d'accompagnement de l'innovation, pour lesquelles il a structuré une offre spécifique. Sont développés ci-après, en détail, les offres relatives à l'accompagnement de projets innovants :

Projets innovants ou entreprise innovante	Structure d'accompagnement de l'innovation
ÉTUDE DE MARCHÉ	FORMATION COLLECTIVE
L'étude de marché permet de tester de façon approfondie le produit ou service innovant auprès des clients potentiels, comme le modèle économique adapté. En BtoB, nous privilégions des entretiens qualitatifs, en BtoC nous organisons des enquêtes quantitatives.	Les collaborateurs animent des sessions de formation autour de différentes thématiques (<i>pitcher son projet, lever des fonds...</i>) et des ateliers participatifs spécifiques autour des projets innovants.
STRATÉGIE MARKETING ET COMMERCIALE	ÉTUDE DES INNOVATIONS SECTORIELLES
Sur la base de l'étude de marché réalisée, le cabinet travaille sur le positionnement du projet, ses éléments différenciants, et l'ensemble des éléments du mix marketing.	L'étude sectorielle permet de positionner une technologie innovante sur un marché, ou encore de mettre en évidence de nouvelles tendances en termes d'innovation.
ACCOMPAGNEMENT À LA RÉDACTION DU BUSINESS-PLAN	STRATÉGIE ET FEUILLE DE ROUTE
Le business plan et <i>l'executive summary</i> sont travaillés avec les dirigeants. Priorité est donnée à la rédaction de documents courts, percutants et compréhensibles par tous.	Les incubateurs, pôles de compétitivité et clusters, ont eux aussi besoin d'établir ou d'actualiser leur stratégie. Le cabinet propose benchmark, retours d'adhérents, étude de renouvellement de leur modèle économique ou encore de leur feuille de route stratégique.
Le cabinet développe une démarche complète et rigoureuse d'aide à la décision, depuis le diagnostic initial de compréhension des métiers et de leur environnement, en passant par l'étape de formulation de la stratégie, jusqu'à sa mise en œuvre à travers des plans d'actions opérationnels adaptés.	EXPERTISE PROJETS
ACCOMPAGNEMENT À LA LEVÉE DE FONDS	Le cabinet mène des expertises qualitatives approfondies intégrant des données "marché".
Le cabinet aide les porteurs de projets à préparer leur levée de fonds, et organise de premiers contacts avec des investisseurs.	ABSO Conseil est également partenaire du concours national i-LAB d'aide à la création d'entreprises de technologies innovantes du Ministère de l'Education nationale, de l'Enseignement supérieur et de la Recherche. Le cabinet intervient depuis 2 éditions en tant qu'évaluateur de projets innovants.
ACCÉLÉRATION COMMERCIALE	
Privilégiant une approche opérationnelle et qualitative, le cabinet aide les innovateurs à réduire le time to	



market de leur projet, et d'ouvrir la voix vers les premiers clients et partenaires.	
--	--



CHIFFRES CLÉS

- ⇒ + 1,5 M€ de chiffre d'affaires
- ⇒ une vingtaine de collaborateurs répartis sur 2 sites à Montpellier et Paris
- ⇒ 200 missions par an
- ⇒ 2 ouvertures de bureaux régionaux programmés en 2017 à Lyon et Bordeaux

VALEURS

La société de conseil **ABSO Conseil** privilégie le *bottom-up*, la vision "terrain", l'agilité, l'esprit-start-up.

Le cabinet développe et partage avec les innovateurs une vision pragmatique et rigoureuse des projets, et met en œuvre des outils efficaces et adaptés pour accompagner leur développement.

